

Wir sind ein führendes Unternehmen der Porzellanindustrie und unsere Produkte genießen Weltruf.

Für unsere **Verkaufsabteilung in Weiden** suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Key Accounter (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Aktive, engagierte Neukundengewinnung
- Initiierung von Vertriebsaktivitäten aller Art; Messen etc.
- Eigenständige Terminvereinbarung und -koordination
- Aufbau eines flächendeckenden Netzwerks von Geschäftspartnern / Absatzmittlern und Multiplikatoren
- Erstellung von Beratungsangeboten sowie Verhandlungen bis zum Vertragsabschluss
- Reporting der Vertriebsaktivitäten

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches (Fach-) Hochschulstudium oder eine vergleichbare Ausbildung verbunden mit fundierter Berufserfahrung im Handel
- Eine überzeugende Persönlichkeit gepaart mit einer hohen Dienstleistungsmentalität und hoher Kundenorientierung
- Kommunikations- und Teamfähigkeit sowie Handlungs- und Umsetzungsorientierung
- Vertriebs- bzw. Business Development-Erfahrung, idealerweise im Objektgeschäft
- Sehr gute Kenntnisse des MS-Office-Pakets (Excel, Word, PowerPoint)
- Emphatische Persönlichkeit mit Hands-on Mentalität
- Sichere Verhandlungs- und Präsentationstechnik
- Zielgerichtetes, handlungs- und umsetzungsorientiertes Arbeiten
- Sprachkenntnisse: fließend Deutsch und Englisch, weitere Fremdsprachen von Vorteil
- Konzeptionelle und analytische Fähigkeiten
- Hohe Reisebereitschaft im In- und Ausland
- Gespür für Kundenbedürfnisse

Wir bieten Ihnen eine leistungsorientierte Vergütung

Bitte richten Sie Ihre Bewerbung an die Geschäftsleitung der:

Porzellanfabriken
Christian Seltmann GmbH
Postfach 2040 | 92610 Weiden/Opf.

Oder per Mail an:
bewerbung@seltmann.com

MADE IN GERMANY

Wir produzieren in Deutschland

